

CURRICULUM VITAE

Lucas - Luca Vismara

Consultor de Transformación Digital y Director de Proyectos
Business Analyst, Marketing Estratégico y IA, Product Manager

Contacto 0034685793443, yes10yes10@gmail.com

Linkedin <https://www.linkedin.com/in/lucasvismara/>



Extracto Profesional

Profesional con más de dos décadas de experiencia en dirección de proyectos y consultor experimentado, especializado en Transformación Digital, Marketing Estratégico y finalmente uso avanzado de Inteligencia Artificial. Capacidad demostrada en la gestión de equipos, desarrollo de marcas y operaciones comerciales, adaptable a diversos productos y mercados. Formación de fondo en Brand Management y Gestión de RRHH, con un máster en IA e innovaciones: diseño de automatizaciones aplicables a todos los tipos de negocios.

Perfil híbrido funcional: dirección empresarial senior / SEO y marketing mid / desarrollador "IA no code" mid / consultor técnico IT y IA senior.

Experiencia Laboral

Atlantic Consultores Tecnológicos

Director de Producción y proyectos

Enero 2025 - Presente

- Gestión de toda la producción y proyectos kit Digital y kit Consulting (200 empresas)
- Consultor técnico de RPA y de IA y estrategias empresariales.
- Diseño y implementación de bots inteligentes de conocimiento base de Copilot Estudio
- Dirección estratégica y organización empresarial con ERP, Kanban, Scrum

H*IA Consulting

Director de Operaciones

2024 - Presente

- Creación y desarrollo de marca, coordinando el trabajo con técnicos.
- Gestión de operaciones online y presenciales.
- Implementación de IA y transformación digital y desarrollo asistentes virtuales
- Dirección estratégica y organización empresarial.

Editor de Productos Digitales, Analista de ADS y de Negocio, 2020 - 2023

- Desarrollo y promoción de productos digitales con IA generativa.
- Aplicación de técnicas de SEO, SEM, CRM e IA.

- Gestión de campañas de ADS en Google, Facebook/Instagram y Amazon.
- Escritura y publicación de libros sobre inmuebles y actividades comerciales.

Cony Overseas

Consultor Funcional: Formador, Gestor de Equipos y Analista de Negocios, 2013 - 2023

- Mediación y negociación de contratos inmobiliarios. CRM
- Análisis de negocio y datos para la transformación digital. Reformas y interiorismo.
- Formación de agentes inmobiliarios y emprendedores.

Havana Club

Director de Proyecto y Marketing, 2003 - 2012

- Organización de eventos, reclutamiento y gestión de RRHH.
- Dirección de marketing y control de presupuestos.
- Implementación de metodologías ágiles y técnicas lean.

Centros Datos Gestoría

Director de Proyectos de RRHH con reclutamiento y formación, 1999-2003

Educación

Universidad de Innovación y Comunicación

Economía de la Innovación y Comunicación con Gestión de Recursos Humanos. 2000 - 2005

Founderz, avalado por Microsoft

Master IA y Innovación, aplicada a los Negocios. 2023 - 2024

Certificaciones y Premios

- Certificación Microsoft: PL 900 (Power Platform), AI 900 (Azure AI). 2023 - 2024
- Curso Reglado Microsoft: AI 102 (Engineer Associate of Azure AI). 2025
- Curso Reglado MS 4004A Microsoft (365 y Copilot). 2024
- Certificado profesional de Gestión de Proyectos de Google (Coursera). cursando
- Curso no reglado del Gobierno de España para Posicionamiento SEO y Marketing.
- Club de las Estrellas y Club 100%: destacando alto rendimiento en la venta.
- Títulos deportivos que demuestran competitividad, disciplina, persistencia y equilibrio.

Habilidades

- Tecnologías: Microsoft Power Platform, Azure AI, IA generativa, Email marketing, Chat bots, Voice call bots, Diseño de páginas web Wordpress & Wix, Power Bi y Vibecoding.
- Marketing Digital: Google Ads, Facebook/Instagram Ads, Amazon Ads, SEO.
- Idiomas: Español (Nativo), Inglés (Profesional), Italiano (Profesional).

Habilidades Blandas: Liderazgo, resolución de problemas, adaptabilidad, comunicación.